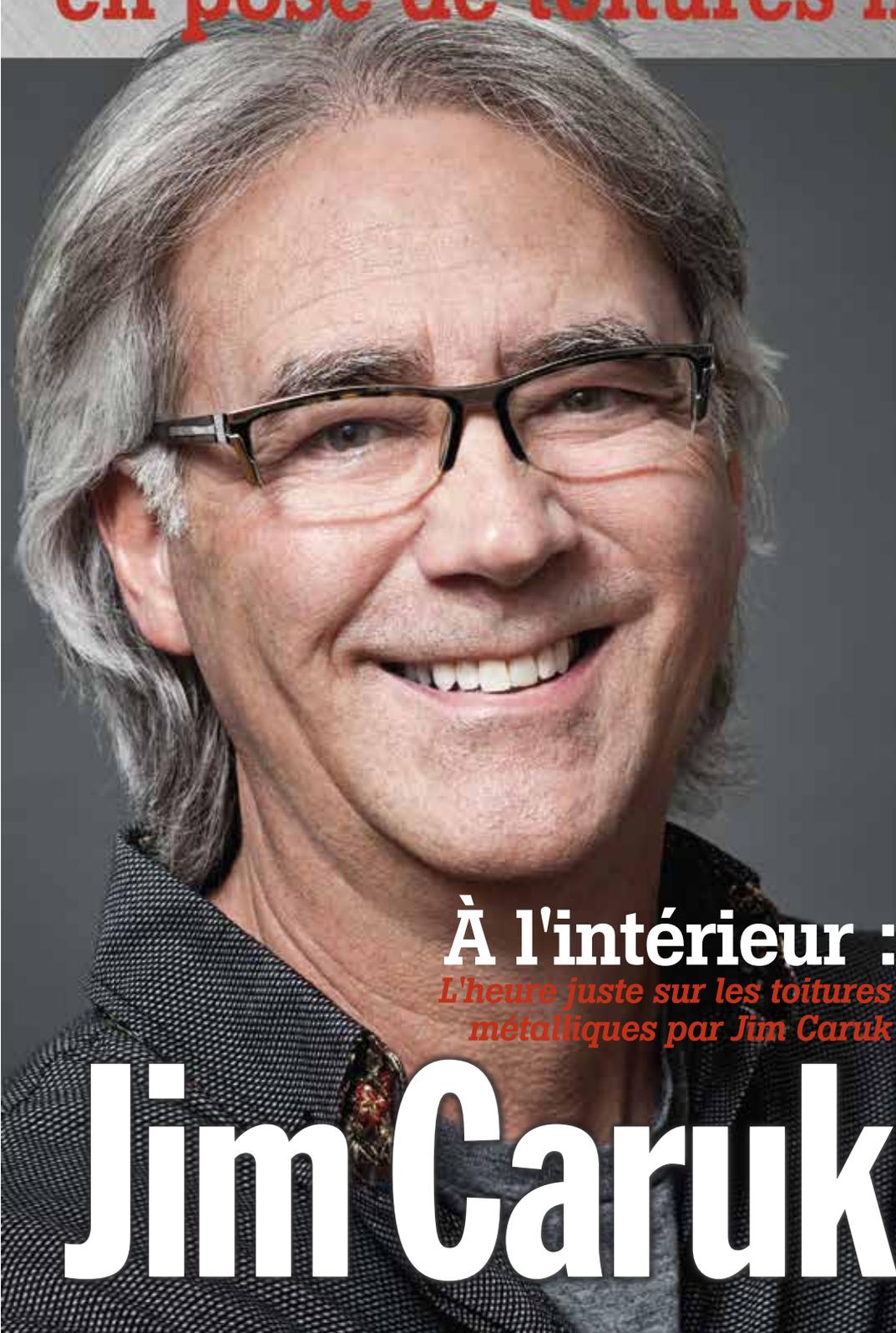


 vicwest

ENTREPRENEUR

en pose de toitures métalliques

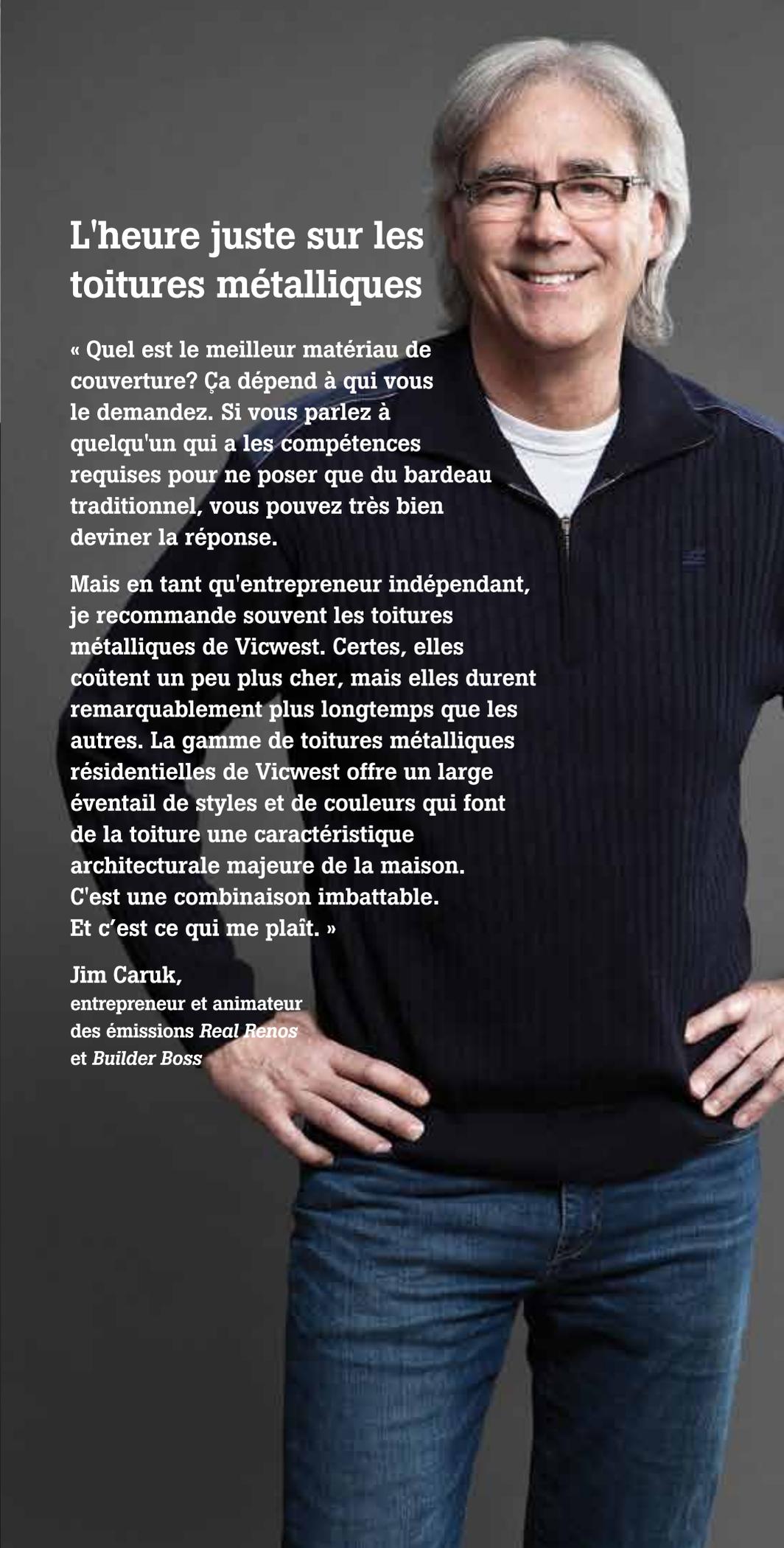


À l'intérieur :

L'heure juste sur les toitures métalliques par Jim Caruk

Jim Caruk

- *Votre meilleur partenaire d'affaires!*
- *Élevez votre entreprise au niveau supérieur*
- *Tirez profit d'un marché au potentiel de croissance énorme!*
- *Le programme de partenariat*



L'heure juste sur les toitures métalliques

« Quel est le meilleur matériau de couverture? Ça dépend à qui vous le demandez. Si vous parlez à quelqu'un qui a les compétences requises pour ne poser que du bardeau traditionnel, vous pouvez très bien deviner la réponse.

Mais en tant qu'entrepreneur indépendant, je recommande souvent les toitures métalliques de Vicwest. Certes, elles coûtent un peu plus cher, mais elles durent remarquablement plus longtemps que les autres. La gamme de toitures métalliques résidentielles de Vicwest offre un large éventail de styles et de couleurs qui font de la toiture une caractéristique architecturale majeure de la maison. C'est une combinaison imbattable. Et c'est ce qui me plaît. »

Jim Caruk,
entrepreneur et animateur
des émissions *Real Renos*
et *Builder Boss*

VOTRE MEILLEUR PARTENAIRE D'AFFAIRES!



En tant qu'entrepreneur professionnel, rester en tête de la compétition est un travail de tous les instants. Ainsi, vous êtes toujours à l'affût des *meilleures* façons d'améliorer votre entreprise, n'est-ce pas? Comme en offrant de *meilleures* options de couverture, de *meilleures* méthodes de vente, un *meilleur* soutien du fournisseur, de *meilleurs* profits. Mais avant tout, une plus grande paix d'esprit.



Maintenant, il existe une meilleure option : le **Programme de partenariat de Vicwest**. Vicwest a des partenaires pour la fabrication et la distribution d'un océan à l'autre. Nous sommes le premier choix en matière de toitures métalliques parmi les meilleurs détaillants de matériaux de construction au Canada. Qu'il s'agisse de produits, d'accessoires, de conseils pratiques, de formation, de mise en marché ou de soutien technique, nous sommes présents lorsque vous avez besoin de nous. **Vicwest Produits de bâtiments. Bâtir l'avenir**

Poursuivez votre lecture et découvrez comment un partenariat avec Vicwest simplifiera grandement vos affaires.



ÉLEVEZ VOTRE ENTREPRISE AU NIVEAU SUPÉRIEUR

À propos de Vicwest

Vous trouverez des toitures et parements métalliques de Vicwest presque partout en Amérique du Nord. Après tout, depuis plus de cent ans, nous fabriquons des produits de construction en métal pour les communautés où nous vivons, travaillons et aussi nous amusons. Ainsi, vous pouvez être assurés que nous serons toujours là au cours du prochain siècle à rechercher et à développer des produits toujours plus novateurs et à l'avant-garde de leurs concurrents. C'est notre travail, mais nous n'aurions pas pu le faire sans vous, les constructeurs et entrepreneurs qui recommandent et utilisent nos produits. Et c'est pourquoi nous nous engageons à vous aider à développer votre entreprise : la progression de votre entreprise est gage de la nôtre. En tant que partenaire d'affaires, nous nous engageons à répondre de nos produits, à continuer d'en développer de nouveaux, et ce, toujours en les améliorant, ainsi qu'à être présents quand vous avez besoin de nous.

TIREZ PROFIT D'UN MARCHÉ AU POTENTIEL DE CROISSANCE ÉNORME!

La popularité de la toiture métallique a bondi en raison de sa longue durée de vie, de son apparence esthétique et de ses caractéristiques écologiques inhérentes, sans parler des économies d'énergie qu'elle entraîne et de son excellente résistance aux intempéries. *La violence croissante des tempêtes attribuable aux changements climatiques a grandement sensibilisé les consommateurs au rendement supérieur et à la valeur de la toiture métallique.*



Aujourd'hui, la demande est si grande que notre industrie est confrontée à une pénurie d'installateurs de toitures métalliques qualifiés pour y répondre.

S'ASSOCIER AVEC UN CHEF DE FILE DU MARCHÉ

Notre Programme de partenariat avec sa plateforme a été conçu pour aider les entrepreneurs à se développer et à exceller dans le marché concurrentiel d'aujourd'hui. Il est réservé aux entreprises qui représentent le mieux les produits et la marque Vicwest. C'est votre chance de faire croître vos affaires dans un marché qui a soif d'installateurs réputés, professionnels et qualifiés.

Lorsque vous adhérez au **Programme de partenariat exclusif de Vicwest**, vous ouvrez la porte à un monde d'avantages conçus pour aider votre entreprise à réussir et à prospérer. De plus, vous vous joindrez à un réseau de soutien reposant sur une vaste connaissance des produits ainsi qu'une marque reconnue dotée d'une solide réputation en ce qui a trait à ses produits de qualité supérieure.

Pour être éligible au Programme de partenariat, vous devez :

- Posséder un minimum de deux années d'expérience sous le même nom commercial;
- Être en règle avec le Bureau d'éthique commerciale, sans problème courant ou actif;
- Avoir une assurance responsabilité civile générale d'au moins 1 000 000 \$;
- Détenir tous les permis et les assurances requis par la province;
- Se consacrer à un service à la clientèle de qualité supérieure et à une qualité d'exécution professionnelle.

***L'adhésion est rapide et gratuite
et vous donne droit à ce qui suit :***



Niveau 1 : PARTENAIRE VICWEST



- Génération de pistes de vente – Consulté par plus de 300 000 utilisateurs à la recherche de produits résidentiels, votre entreprise figurera dans notre localisateur « Trouver un installateur » sur vicwest.com, indiquant que vous êtes un « **Partenaire** » du programme;
- Une trousse de démarrage de l'entrepreneur fournie avec des dossiers de devis, de la documentation, des enseignes de chantier, des échantillons et des guides d'installation;
- Invitations à des événements réservés exclusivement aux partenaires : séances de formation sur les produits et l'installation, portes ouvertes, démonstrations, salons et activités de reconnaissance;
- Une bannière web pour votre site web attestant de votre niveau de partenariat avec Vicwest;
- Des conseils pour les entrepreneurs et les dernières nouvelles par le bulletin trimestriel de Vicwest;
- La possibilité de devenir Partenaire Plus après la réussite de votre formation à l'université Vicwest.

LORSQUE VOS AFFAIRES VONT BIEN, LES NÔTRES AUSSI

Une fois inscrit en tant que partenaire du Programme, les entrepreneurs qui répondent aux critères d'admissibilité peuvent être invités par un directeur des ventes Vicwest à devenir un membre Partenaire Plus. Mais le programme ne s'arrête pas là. À mesure que votre entreprise grandit, vous avez la possibilité de passer au niveau Partenaire Privilège, qui comprend des normes plus élevées et encore plus d'avantages.

Niveau 2 : PARTENAIRE PLUS



Les entrepreneurs du niveau Partenaire Plus de Vicwest sont choisis et invités par leur représentant commercial Vicwest en raison de leur dévouement au service, leur fiabilité et leur qualité d'exécution inégalée.

Chaque entrepreneur Partenaire Plus doit répondre aux critères du Programme de partenariat et aux éléments suivants :

- Avoir accompli 10 installations ou plus de produits Vicwest avec succès qui équivalent à 200 carrés ou plus (selon les garanties enregistrées à www.vicwestwarranty.com qui désignent votre entreprise comme celle qui a fait l'installation);
- Avoir complété avec succès votre formation à l'université de Vicwest.

Les membres Partenaire Plus bénéficient de **tous** les avantages des membres Partenaire, **en plus** d'avantages supplémentaires :

- Génération de pistes de vente – Consulté par plus de 300 000 utilisateurs à la recherche de produits résidentiels, votre entreprise figurera sur notre localisateur « Trouver un installateur » sur vicwest.com, indiquant que vous êtes un membre « **Partenaire Plus** »;
- Trois dépliants pour publipostage direct et ciblé avec une portée de 200 résidences comprenant les coordonnées de votre entreprise;
- La possibilité de commander des enseignes de chantier, des documents et des échantillons conçus par des professionnels;
- Invitations à des événements réservés exclusivement aux partenaires : séances de formation sur les produits et l'installation, portes ouvertes, démonstration, salons et activités de reconnaissance;
- Une bannière web pour votre site web attestant de votre niveau de partenariat avec Vicwest;
- Une allocation annuelle de 500 \$ pour commander de la marchandise Vicwest sur vicwestpromo.com;
- Un remboursement annuel de dollars coop pour la participation à un salon de l'habitation où des produits de Vicwest sont présentés (preuve de la participation et de la représentation des produits requise), pour une valeur maximale de 1 000 \$ par année;
- Des conseils pour les entrepreneurs et les dernières nouvelles par le bulletin trimestriel de Vicwest;
- La possibilité de passer au niveau Partenaire Privilège après avoir enregistré 25 installations ou plus avec succès;

Niveau 3 : PARTENAIRE PRIVILÈGE



Les entrepreneurs du niveau Partenaire Privilège de Vicwest sont soigneusement sélectionnés comme étant les meilleurs membres du Programme de partenariat Vicwest. Les Partenaires Privilège sont particulièrement recherchés par les constructeurs de maisons sur mesure et les architectes qui recherchent des installateurs dotés de la plus grande expérience. Les entrepreneurs Partenaires Privilège doivent répondre aux critères du Programme de partenariat des niveaux 1 et 2 ainsi qu'aux éléments suivants :

- Avoir accompli 25 installations ou plus avec succès (selon les garanties enregistrées à www.vicwestwarranty.com qui désignent votre entreprise comme celle qui a fait l'installation).

Les membres Partenaire Privilège bénéficient de **tous** les avantages du programme Partenaire Plus, **en plus** des avantages exclusifs supplémentaires, dont :

- Génération de pistes de vente – Consultée par plus de 300 000 utilisateurs à la recherche de produits résidentiels, votre entreprise figurera dans notre localisateur « Trouver un installateur » sur vicwest.com, indiquant que vous êtes un membre « **Partenaire Privilège** »;
- Un logo vectoriel « **Partenaire Privilège** » à l'usage de votre entreprise;
- Six dépliants pour publipostage direct et ciblé avec une portée de 200 résidences comprenant les coordonnées de votre entreprise;
- La possibilité de commander des échantillons, de la documentation sur les produits, ainsi que des enseignes de chantier officielles fabriquées sur mesure;
- Invitations à des événements réservés exclusivement aux partenaires : séances de formation sur les produits et l'installation, portes ouvertes, démonstration, salons et activités de reconnaissance;
- Une bannière web pour votre site web attestant de votre niveau de partenariat avec Vicwest;
- Des autocollants Partenaire Privilège pour les salons ou vos véhicules;
- Une allocation annuelle de 1 000 \$ pour commander de la marchandise Vicwest sur vicwestpromo.com;
- Un kiosque de Vicwest pour les salons de l'habitation disponible lors de la participation à n'importe quel événement;
- Des conseils pour les entrepreneurs et les dernières nouvelles par le bulletin trimestriel de Vicwest.

SAUTEZ SUR L'OCCASION!

C'est votre chance d'élever votre entreprise au niveau supérieur. Tout ce que vous avez à faire est de communiquer avec nous et de sauter sur l'occasion! Pour en savoir plus sur cet avantageux programme, contactez votre représentant commercial Vicwest dès aujourd'hui ou visitez vicwest.com.



Programme de partenariat de Vicwest Demande d'inscription et accord

Par la présente, le candidat demande l'adhésion au *Programme de partenariat de Vicwest*. Le candidat doit démontrer à Vicwest Produits de bâtiments qu'il : 1) détient un minimum de deux ans d'expérience sous son nom commercial actuel; 2) est en règle avec le Bureau d'éthique commerciale, sans problème courant ou actif; 3) a une assurance responsabilité civile générale d'au moins 1 000 000 \$; et 4) possède tous les permis et licences nécessaires et s'y conforme pour tout règlement provincial pertinent concernant l'octroi de droits d'exercice et l'assurance.

En plus des exigences d'inscription ci-dessus, le candidat s'engage également à respecter les conditions du Programme de partenariat de Vicwest suivantes :

1. Le candidat s'engage à offrir un service à la clientèle de qualité supérieure, des devis écrits clairs et raisonnables et une qualité d'exécution professionnelle.
2. Le candidat accepte de se représenter comme entrepreneur indépendant et membre des programmes de Vicwest Partenaire, Partenaire Plus ou Partenaire Privilège sans être affilié ou présenté en tant qu'employé, agent ou représentant de Produits de bâtiments.[†]
3. Le candidat s'engage à ne modifier d'aucune façon les logos de Vicwest Partenaire, Partenaire Plus ou Partenaire Privilège dont l'utilisation est sujette à l'approbation préalable du service de commercialisation de Vicwest.
4. Le candidat permet à Vicwest d'ajouter les coordonnées de son entreprise dans la section TROUVER UN INSTALLATEUR du site web de Vicwest dans le but de faciliter les recherches des consommateurs pour des installateurs potentiels de produits Vicwest.

Coordonnées de l'entreprise

Nom de l'entreprise			Type de service	Année de constitution
Site web/courriel	Site web :		Courriel :	
Numéros de la personne-ressource	Bureau :	Cellulaire :	Télec. :	
Adresse	Rue :			
	Ville :	Province :	Code postal :	
Magasin de matériaux préférentiel	Lieu (ville, province)			

Coordonnées personnelles

Nom et prénom			Titre :
Numéros de la personne-ressource	Bureau :	Cellulaire :	
Adresse	Rue :		
	Ville :	Province :	Code postal :

Informations sur les assurances

Compagnie d'assurance		Numéro de la police
RBQ#		Êtes-vous couvert par une assurance contre les accidents du travail? <input type="checkbox"/> Oui <input type="checkbox"/> Non
Licences/accréditations professionnelles détenues		

Votre expérience en toiture

Bardeaux d'asphalte Panneaux ou bardeaux métalliques Bardeaux de fente en cèdre Tuiles d'argile Ardoise Béton Aucune

Important : À lire

J'accepte de suivre les directives ci-dessus. Je comprends que le non-respect des directives présentées dans ces documents peut entraîner l'annulation de mon adhésion ou de celle de mon entreprise au Programme de partenariat de Vicwest. Vicwest se réserve le droit de révoquer l'adhésion au Programme de partenariat à tout moment. Dans le cas de la révocation de l'adhésion, l'entreprise membre dispose de 15 jours pour cesser d'utiliser le logo, les documents et d'autre matériel de vente de Vicwest Partenaire, ainsi que de faire référence à des affiliations avec Vicwest, ses produits ou services.

Signature _____ Date _____

Veuillez soumettre votre demande d'adhésion au Programme de partenariat de Vicwest à **Marie Eve Santerre** par courriel à Partenaire@vicwest.com

[†]Ou d'autres sociétés exploitées par Vicwest inc. ou lui appartenant.



VICWEST.COM

Conformément aux efforts continus pour améliorer nos produits et leur rendement, Vicwest se réserve le droit de modifier sans préavis les spécifications contenues dans ce document. Le contenu de ce document est présenté à titre d'information générale et d'illustration seulement et n'est pas destiné à offrir des conseils d'aucun type que ce soit. Toutes les mesures ont été prises pour assurer l'exactitude des informations consignées dans cette brochure et les renseignements ci-inclus étaient considérés comme exacts et fiables à la date de leur publication. Cependant, Vicwest ne garantit ni ne se porte garant de l'exactitude ou de la fiabilité des informations de cette brochure. Toute décision sur la base de ces informations sans consultation préalable avec Vicwest ou un représentant dûment autorisé sera prise aux risques de l'utilisateur.

License RBQ : 8256-5821-32

©2014, Vicwest Inc. – All rights reserved
VW00231FR04/14